

## Camanchaca mitiga menor desempeño de salmones con buen año de pesca en zona sur y cultivo de mejillones

- Las divisiones de Pesca y Cultivos sur anotaron mejoras de 39% y 249% en sus Ebitda, mientras que Salmones tuvo un EBITDA nulo, a consecuencia de una caída histórica de los precios del salmón Atlántico, ocasionado por la menor demanda en pandemia.
- Las capturas de jurel en la zona centro-sur aumentaron 27% respecto al año anterior, alcanzando las 93 mil toneladas. Las mejoras de Cultivos vienen del mejor rendimiento de mejillones y mayor producción.
- Las medidas preventivas de contagios de Covid-19 se perfeccionaron y extendieron durante el año, y permitieron que todas las unidades de negocio mantuvieran las operaciones de captura, cosechas, procesos y comercialización.

**Santiago, 19 de marzo 2021.-** Camanchaca informó hoy sus resultados correspondientes a 2020, registrando **ingresos** por US\$ 539 millones, 13% inferiores a 2019, por un menor desempeño de Salmones, mitigado por una rentabilidad histórica del negocio de cultivo de mejillones, y de un significativo aumento de las capturas de jurel en la zona centro sur. Al término del ejercicio, la Compañía alcanzó un EBITDA de US\$22,5 millones, que representa una caída de 77% versus el año anterior.

En 2020 la división Salmones enfrentó una baja histórica en los precios de salmón Atlántico, cercana al 20%, causada por la caída de demanda en segmento de hoteles y restaurantes. Sin embargo, la Compañía se orientó a ventas de mayor valor agregado destinadas al segmento supermercadista, con una menor baja de márgenes.

“El año 2020, que recordaremos por décadas, movilizó a Camanchaca para responder a los desafíos con agilidad y flexibilidad, y adaptarse así a las condiciones extraordinarias en la producción y comercialización. En Salmones, nos orientamos al segmento que aumentó sus ventas: el supermercadista, con productos de mayor valor agregado que respondieran a la necesidad de las personas de comer salmón en casa. Pusimos más cerca del consumidor un super alimento, super fácil de cocinar, y disponible en los lugares en que se podían comprar. En el último trimestre, estas ventas representaron más del 80% del total”, dijo Ricardo García H., gerente general de Camanchaca en atención al EBITDA neutro que anotó esta unidad.

En Pesca se registró un aumento de 27% de las capturas de jurel en el zona centro sur, equivalente a 92,7 mil toneladas, excediendo la cuota anual de la Compañía (63 mil toneladas) gracias a las compras internacionales por 30 mil toneladas que se hicieron a miembros de la ORP. Estas capturas se destinaron principalmente a consumo humano, aunque este año se incrementó el destino a proteína animal por condiciones de precios relativos.

“En Camanchaca hemos aprendido a adaptarnos a distintas condiciones, como son el valor agregado en salmones; el enfoque en los destinos del jurel frente a cambios en las condiciones relativas de sus mercados, y los ajustes en la operación de plantas frente a una pandemia. Son competencias que nos han permitido salir de este año 2020, si bien con resultados desfavorables, fortalecidos para aprovechar las oportunidades futuras”.

En la zona norte de pesca, hubo una inédita limitación judicial que impidió la operación de barcos industriales dentro de las 5 millas, lo que sumado a condiciones ambientales inusuales, explican una baja de 60% en las capturas de sardina y anchoveta, lo que motivó una reorganización que buscó estar mejor preparados para estas contingencias.

El cultivo de mejillones alcanzó una rentabilidad histórica, con un aumento del EBITDA de casi US\$ 4 millones respecto de 2019, y superando los US\$6 millones. Ayudó las mejores condiciones nutricionales del mar, que incrementó rendimiento y redujo la necesidad de compra de materia prima a terceros; una recuperación de los precios, y buena velocidad de venta del inventario.

En resumen, Garcia Holtz señaló “un año complejísimo que nos recordó la fragilidad de la condición humana, pero también su grandeza para enfrentar desafíos. Terminamos un año con un cuarto del EBITDA de 2019, pero uno positivo. Y lo hicimos con continuidad de operaciones, pleno empleo, y sin recurrir a la suspensión de contratos laborales ni bajas de sueldos, sin contagiados graves, y con mejoras de clima organizacional, todo lo cual muestran una organización robusta. Hicimos movimientos estratégicos importantes hacia el valor agregado y cercanía con el cliente, y hemos dado inicio a la construcción de una planta nueva en Coronel que ampliará de manera importantes nuestras capacidades de productos para consumo humano a partir del jurel chileno”