

En 2024:

Tras recuperación del negocio de salmones, ventas de Camanchaca superan los US\$ 800 millones

- Ingresos crecieron 7%, impulsados por esta División, que aumentó 12%.
- Con más venta de jurel congelado y de salmón, el EBITDA aumentó 18% hasta los US\$ 106 millones.
- La pesca industrial del sur se orientó mayoritariamente al consumo humano, y en congelados la producción y ventas crecieron 35% y 22% respectivamente.
- Importante reducción de endeudamiento.

Santiago, 25 de marzo de 2025.- Camanchaca informó hoy sus estados financieros consolidados de 2024, dando cuenta de un alza de 7% en sus ingresos respecto al 2023, que alcanzaron US\$ 813 millones, aumento originado por la División Salmones que creció 12% hasta llegar a los US\$ 471 millones, esto por mayores volúmenes de venta tanto en Atlántico (+15%) como en Coho (más del doble de 2023), aunque en un contexto de menores precios en ambas especies (-6% y -17% respectivamente). En Pesca hubo ingresos por US\$ 307 millones, en línea con los de 2023, pero con una mayor captura propia de jurel que compensó una débil temporada de compra de sardina artesanal. En el norte hubo una importante recuperación de la actividad pesquera, aunque aun por debajo de los estándares históricos.

El EBITDA fue de US\$ 106 millones, 18% superior al de 2023, y 53% provino de la División Pesca que alcanzó US\$ 56 millones, en línea con el de 2023, mientras que la División Salmones reportó US\$ 51 millones, mayor a los US\$ 35 millones del 2023.

En 2024, el resultado acumulado después de impuestos fue una utilidad de US\$ 22 millones, lo que cuadriplica los US\$ 5,4 millones de 2023.

Resultados por negocio

En Pesca, las capturas pelágicas propias y de terceros que se procesaron en plantas de la Compañía, alcanzaron las 289 mil toneladas, un 10% superior a las 264 mil de 2023.

Las capturas de anchoveta en el norte fueron inferiores a sus niveles históricos, afectadas por rezagos de El Niño y por limitaciones de capturas industriales dentro de las 5 millas. Pero la alta presencia de jurel y caballa permitió capturas de 49 mil toneladas en 2024, 16 mil más que en 2023. Las compras a pescadores artesanales fueron 44 mil toneladas, también concentradas en jurel y caballa, más del triple de las del año anterior. Así el total de las capturas procesadas en el norte fueron 94 mil toneladas, el doble que en 2023.

Respecto a la zona centro-sur, las capturas de jurel aumentaron 21% hasta 144 mil toneladas que incluyeron compras de cuotas internacionales por 50 mil toneladas. Con ello, la producción de jurel congelado fue de 108 millones de kilos, 35% superior a la de 2023, con ventas de US\$102 millones, un aumento de 22% respecto 2023, y con un precio de US\$ 987/tonelada, 4% superior. La compra de sardina-anchoa y otros pelágicos a pescadores artesanales en la zona centro-sur cayó un 58% hasta 36 mil toneladas, producto de la menor disponibilidad del recurso en la temporada. Estas

capturas también mostraron una baja del rendimiento de aceite desde 8,2% en 2023 a 6,0% en 2024, y con la baja de 17% en el precio del aceite (a US\$ 3.962/tonelada), lo que generó un triple impacto sobre los ingresos de este producto: cantidad, rendimiento y precio, explicando los débiles resultados asociados a la producción de harina y aceite.

En cuanto al negocio del salmón, las cosechas de Atlántico alcanzaron las 48 mil toneladas WFE, 8% superiores a las de 2023. El precio promedio vendido en 2024 fue US\$ 7,79/Kg WFE, un 6% inferior al de 2023, con un volumen vendido de 46 mil toneladas WFE, 15% mayor al mismo periodo del año anterior. En el caso del Coho, el precio fue US\$ 5,36/Kg WFE, 17% menor al registrado en 2023, con un volumen vendido de 11 mil toneladas WFE, más del doble del año previo.

El costo de Atlántico cosechado (exjaula, pez vivo) US\$ 4,38/Kg pez-vivo, fue inferior a los US\$ 4,60/Kg de 2023, y hubo US\$ 0,8 millones en mortalidades extraordinarias versus US\$ 3,6 millones en 2023, con tasas de sobrevivencia superiores a las registradas en la industria. Adicionalmente, el costo total de proceso alcanzó a US\$ 1,08/Kg WFE, inferior a los US\$ 1,14/Kg WFE de 2023.

En cuanto a los cultivos, cabe destacar que en enero de 2025 el Directorio de Camanchaca decidió cerrar el negocio de abalones en la Región de Atacama, debido a las perspectivas desfavorables de la competitividad chilena en este cultivo: débil demanda, costos altos y un aumento significativo de la oferta de producto chino. El efecto negativo de este cierre fue de US\$ 4,9 millones de pérdida después de impuestos por concepto de deterioro de activos y eliminación de biomasa de menor tamaño.

Sobre los resultados, Ricardo García Holtz, gerente general de Camanchaca, comentó que “la industria de los alimentos marinos en el mundo tiene una serie de desafíos, el principal de los cuales es producir más para una población creciente y que debe incluir más productos del mar, única forma de reducir la presión de emisiones. Camanchaca está preparada para responder a este desafío, siempre que las condiciones regulatorias no pongan obstáculos y trabas como es hoy en Chile. Nuestro enfoque en calidad, eficiencia y escala, está dando resultados y los números de 2024 lo demuestran. Cinco pilares están tras los resultados: (i) mantenemos una sana rentabilidad en pesca y salmones recuperándose de un mal 2023; (ii) cultivos hace los ajustes necesarios para dar sostenibilidad al negocio; (iii) las áreas de soporte apoyan con eficiencia; (iv) sacamos máximo valor agregado a nuestras materias primas; y (v) apoyamos a nuestro entorno para un desarrollo armónico”.

Pero García Holtz advierte amenazas extraordinarias en Chile: “la grave afectación a la propiedad privada y la certeza jurídica tras el proyecto de ley de fraccionamiento pequeño es dinamita sobre el ánimo de las empresas que quieren dar progreso en Chile. Se está definiendo el futuro de la pesca en el proyecto de fraccionamiento que se discute en el Senado y, de aprobarse como está, tendrá gravísimas repercusiones en la actividad y empleo del sector, y nos obligará a demandar al Estado por expropiar sin indemnizar y sin haber interés público, sino solo un impulso político ideológico”.